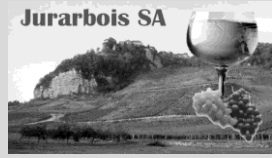


Dossier 15	Rapport commercial sur un salon	
	Document composite – Lien OLE	


Apprentissage programmé	
Société Jurarbois	
Savoir-faire	• Réaliser un document composite Word – Excel avec intégration de tableaux et graphiques avec lien OLE
Pré-requis	• Avoir effectué les exercices du dossier 1
Supports	• Dossier Jurarbois sur la clé USB ou dans l'espace élève du disque dur ou du serveur
Durée	• 35 minutes

Réalisation :


Nous allons concevoir un rapport sur Word qui intègre un tableau et un graphique conçus sous Excel. Nous allons copier coller le tableau et le graphique d'Excel dans Word en établissant un lien dynamique appelé OLE (1).

(1) Remarques

- Lien OLE (Object Linking and Embedding) est une norme définie par Microsoft permettant de créer un document qui intègre des objets (tableau, graphique, fichier) conçus à l'aide d'autres logiciels (Excel, Access, PowerPoint, etc.). Bien qu'utilisés dans un document Word, ils gardent un lien avec l'application qui les a produits.
- La fonction OLE est puissante mais exigeante en ressources matériel. Elle peut ralentir sensiblement l'ordinateur en cas de liens multiples.
- Attention, après le transfert, les données sources doivent être sauvegardées dans le même dossier que le fichier Word. Car ce dernier va les actualiser à chaque ouverture.



Société Jurarbois
34 route de Montant
39000 LONS LE SAUNIER
Tél : 03 12 45 78 85 – Fax : 03 12 45 78 86
www.jurarbois.fr – information@jurarbois.fr



Note d'information
Résultats du salon produits du terroir de Lyon

Après votre participation au salon des produits du terroir de Lyon qui s'est tenu à Eurexpo du 26 au 30 mars. Nous vous communiquons ci-dessous le tableau récapitulatif :

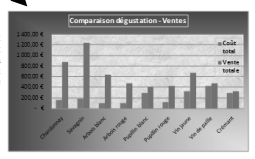
Type de vin	Cadeaux - dégustations			Ventes		
	PHT	Qtés	Coût total	PVHT	Qtés	Vente totale
Chardonnay	2,80 €	60	168,00 €	5,60 €	158	884,80 €
Savagnin	3,80 €	50	190,00 €	7,60 €	164	1 246,40 €
Arbois blanc	2,50 €	43	107,50 €	5,00 €	128	640,00 €
Arbois rouge	2,80 €	38	106,40 €	5,60 €	86	481,60 €
Pupillin blanc	3,20 €	93	297,60 €	6,40 €	64	409,60 €
Pupillin rouge	3,00 €	42	126,00 €	6,00 €	72	432,00 €
Vin jaune	6,40 €	52	332,80 €	12,80 €	53	678,40 €
Vin de paille	8,00 €	54	432,00 €	16,00 €	30	480,00 €
Crémant	5,10 €	58	295,80 €	10,20 €	32	326,40 €
Totaux		490	2 056,10 €	Totaux	787	5 579,20 €

Il ressort de ces chiffres que les ventes ont été de 5 579 € pour des cadeaux et dégustations qui se montent à 2056 €.

Ce qui laisse une marge d'environ 3 523 € pour payer :

- la location du stand qui est de 1500 €,
- les salaires des personnes présentes sur le stand (environ 1200 € pour les cinq jours),
- les frais de déplacement et d'installation qui sont d'environ 500 €.

Il nous reste donc une marge de 323 € bien insuffisante...



Il ressort de la comparaison les coûts et des ventes de vin que ce rapport est particulièrement mauvais sur le Pupillin blanc, le vin de paille (dont le coût dépasse presque les ventes) et le Crémant.

Les résultats doivent nous amener à nous interroger sur l'utilité de participer à cet événement une autre année et sur notre politique de cadeaux et de dégustation peut être trop généreuse.

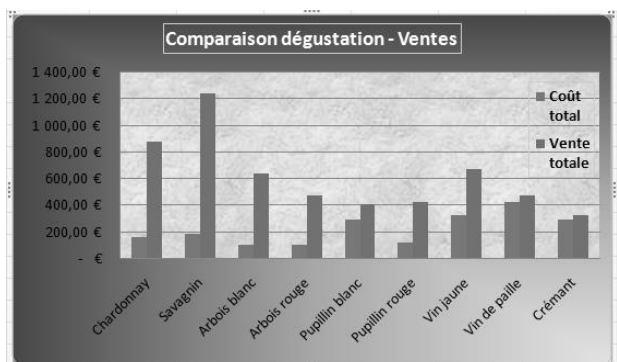
La direction

1. Charger Excel


▪ Créer le tableau et le graphique à exporter dans Word

-> Concevoir et mettre en forme le tableau et le graphique suivant :

Type de vin	Cadeaux + dégustations			Ventes		
	PHT	Qtés	Coût total	PVHT	Qtés	Vente totale
Chardonnay	2,80 €	60	168,00 €	5,60 €	158	884,80 €
Savagnin	3,80 €	50	190,00 €	7,60 €	164	1 246,40 €
Arbois blanc	2,50 €	43	107,50 €	5,00 €	128	640,00 €
Arbois rouge	2,80 €	38	106,40 €	5,60 €	86	481,60 €
Pupillin blanc	3,20 €	93	297,60 €	6,40 €	64	409,60 €
Pupillin rouge	3,00 €	42	126,00 €	6,00 €	72	432,00 €
Vin jaune	6,40 €	52	332,80 €	12,80 €	53	678,40 €
Vin de paille	8,00 €	54	432,00 €	16,00 €	30	480,00 €
Crémant	5,10 €	58	295,80 €	10,20 €	32	326,40 €
Totaux		490	2 056,10 €	Totaux	787	5 579,20 €




▪ Enregistrer le classeur

-> Cliquer l'outil 

-> Sélectionner le dossier **Jurarbois** et saisir le nom **Statistiques salon de Lyon**

▪ Imprimer le tableau et le graphique

-> Cliquer l'outil 

2. Charger Word

▪ Saisir le texte

-> Saisir et mettre en forme le texte suivant :



Société Jurarbois
34 route de Montaint
39000 LONS LE SAUNIER
Tél. : 03 12 45 78 85 – Fax : 03 12 45 78 86
www.jurarbois.fr - information@jurarbois.fr

Note d'information

Résultats du salon produits du terroir de Lyon

A la suite de notre participation au salon des produits du terroir de Lyon qui s'est tenu à Eurexpo du 26 au 30 mars. Nous vous communiquons ci-dessous le tableau récapitulatif :

- des coûts des cadeaux aux clients qui ont reçus une invitation et des bouteilles consommées lors des dégustations sur le stand,
- des ventes de vin par type de produits.

Il ressort de ces chiffres que les ventes ont été de **5 579 €** pour des cadeaux et dégustations qui se montent à **2056 €**.

Ce qui laisse une marge d'environ **3 523 €** pour payer :

- la location du stand qui était de **1500 €**,
- les salaires des personnes présentes sur le stand (environ **1200 €** pour les cinq jours),
- les frais de déplacement et d'installation qui sont d'environ **500 €**.

Il nous reste donc une marge de **323 €** bien décevante...


Il ressort de la comparaison des coûts et des ventes de vin que ce rapport est particulièrement mauvais sur le Pupillin blanc, le vin de paille (dont le coût dépasse presque les ventes) et le Crémant.

Ces résultats doivent nous amener à nous interroger sur l'utilité de participer à cet événement une autre année et sur notre politique de cadeaux et de dégustation peut être trop généreuse.

La direction



Quelques Rappels sur Word

- Appuyer sur **[Entrée]** pour revenir à la ligne.
- Appuyer 2 fois sur **[Entrée]** pour sauter une ligne.
- Appuyer sur la touche **[<-]** pour effacer un caractère à gauche du curseur.
- Appuyer sur la touche **[Suppr]** pour effacer un caractère à droite du curseur.
- Utiliser les flèches de déplacement pour vous déplacer dans le texte.
- Cliquer l'outil  pour centrer le texte.

▪ Insérer un clipart


- > Cliquer l'onglet : **Insertion**
- > Cliquer l'outil **Images clipart**
=> Le volet office est affiché à droite de l'écran :
- > Saisir le mot clé de recherche : **bouteille** ou **vin**
- > Cliquer le bouton : **OK**
- > Cliquer l'image à insérer
- > Cliquer la case du volet office



▪ Placer l'image à gauche du texte (Habiller l'image)

- > Cliquer droit l'image – **Format de l'image**
- > Onglet : **Habillage**
- > Cliquer l'option : **Encadré**
- > **OK** ou **[Entrée]**
- > Cliquer glisser l'image à l'endroit désiré
- > Cliquer-glisser une poignée d'angle de l'image pour en modifier la taille

▪ Sauvegarder le document Word

- > Cliquer l'outil 
- > Sélectionner le dossier **Jurarbois** et saisir le nom **Rapport fréquentation salon**

3. Copier-coller le tableau Excel dans le document Word

▪ Sélectionner le tableau à copier

- > Activer Excel en cliquant son bouton dans la barre des tâches
- > Sélectionner le tableau à copier (cellules A1 à G13)



▪ Copier le tableau dans le presse-papiers

- > Cliquer l'outil ou [Ctrl] + [C]
- => Le tableau est copié dans le presse-papiers.

▪ Activer Word

- > Activer Word en cliquant son icône dans la barre des tâches



▪ Coller le tableau

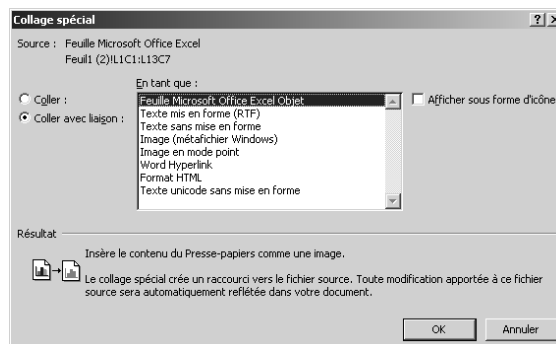
- > Cliquer l'onglet **Accueil**
- > Cliquer l'endroit où coller le tableau (sous la 1^{re} liste à puces)

- > Cliquer le bouton déroulant de l'outil - **Collage**



spécial...

=> La fenêtre suivante apparaît :




- > Cliquer le bouton : **Coller avec liaison**
- > Cliquer l'option : **Feuille de Microsoft Office Excel Objet**
- > **OK** ou [Entrée]
- => Le tableau est copié dans Word sous la forme d'un objet libre.



- Le tableau est géré comme une image. Lorsqu'il est cliqué, des poignées apparaissent.
- Il est possible de l'agrandir ou de le réduire en cliquant-glissant les poignées.
- Un double-clic sur le tableau charge automatiquement le tableau sous Excel.
- Si l'option : **Coller avec liaison** n'est pas activée, le tableau ne sera pas mis à jour sous Word lorsqu'il sera modifié sous Excel.
- Si l'option : **Texte mis en forme** est retenue, le tableau est copié dans un tableau Word.

▪ Placer le tableau à droite du texte

- > Cliquer-glisser une poignée d'angle de le tableau pour en modifier la taille
- > Cliquer droit le tableau – **Format d'objet**
- > Onglet : **Habillage**
- > Cliquer l'option : **Encadré**
- > **OK** ou [Entrée]
- > Cliquer glisser le tableau à l'endroit désiré



Jurarbois SA

Société Jurarbois
34 route de Montaint
39000 LONS LE SAUNIER
Tél. : 03 12 45 78 85 – Fax : 03 12 45 78 86
www.jurarbois.fr - information@jurarbois.fr

Note d'information
Résultats du salon produits du terroir de Lyon

A la suite de notre participation au salon des produits du terroir de Lyon qui s'est tenu à Eurexpo du 26 au 30 mars. Nous vous communiquons ci-dessous le tableau récapitulatif :

Salon des produits du terroir						
Type de vin	Cadeaux + dégustations			Ventes		
	PMT	Qtés	Coût total	PVMT	Qtés	Vente totale
Chardonnay	2,80 €	60	168,00 €	5,60 €	158	884,80 €
Savagnin	3,90 €	90	351,00 €	7,80 €	104	1.346,40 €
Arbois blanc	2,50 €	43	107,50 €	5,00 €	128	640,00 €
Arbois rouge	2,90 €	38	110,20 €	5,80 €	86	481,80 €
Pupillin blanc	3,20 €	93	297,60 €	6,40 €	64	409,60 €
Pupillin rouge	3,00 €	42	126,00 €	6,00 €	72	432,00 €
Vin jaune	6,40 €	52	332,80 €	12,80 €	53	678,40 €
Vin de paille	3,00 €	54	162,00 €	6,00 €	30	180,00 €
Cremant	5,20 €	58	281,60 €	10,40 €	32	332,80 €
Totaux		490	2.056,10 €		787	5.579,20 €

Il ressort de ces chiffres que les ventes ont été de 5 579 € pour des cadeaux et dégustations qui se montent à 2056 €.

Ce qui laisse une marge d'environ 3 523 € pour payer :

- la location du stand qui était de 1500 €,
- les salaires des personnes présentes sur le stand (environ 1200 € pour les cinq jours),
- les frais de déplacement et d'installation qui sont d'environ 500 €.

4. Copier le graphique dans Word

▪ Activer Excel


- > Activer Excel par son icône dans la barre des tâches



▪ Copier le graphique dans le presse-papiers


- > Cliquer le graphique
- > Cliquer le bouton ou [Ctrl] + [C]
- => Le graphique est copié dans le presse-papiers.

▪ **Activer Word**

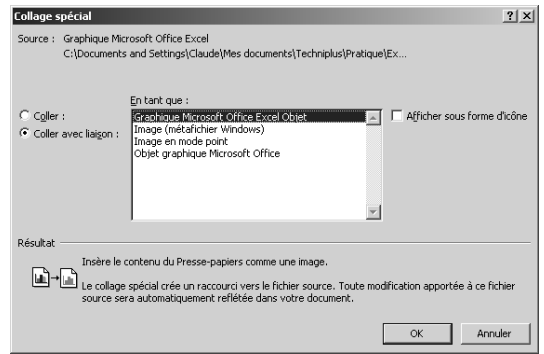
-> Activer Word en cliquant son icône dans la barre des tâches 

▪ **Coller le graphique**

-> Cliquer le lieu où coller le graphique (sous la remarque ...bien décevante...)

-> Cliquer le bouton déroulant de l'outil  - **Collage spécial...**


=> La fenêtre suivante apparaît :



-> Cliquer le bouton : **Coller avec liaison**
 -> Cliquer l'option : **Graphique Microsoft Office Excel Objet**
 -> **OK** ou **[Entrée]**
 => Le graphique est copié dans Word sous la forme d'un objet libre.

▪ **Placer le graphique à droite du texte**

-> Cliquer-glisser une poignée d'angle du graphique pour en modifier la taille
 -> Cliquer-droit le graphique – **Format d'objet**
 -> Onglet : **Habillage**
 -> Cliquer l'option : **Encadré**
 -> **OK** ou **[Entrée]**
 -> Cliquer glisser le graphique à l'endroit désiré



Société Jurarbois
 34 route de Montaint
 39000 LONS LE SAUNIER
 Tél : 03 12 45 78 85 – Fax : 03 12 45 78 86
www.jurarbois.fr - information@jurarbois.fr

Note d'information
Résultats du salon produits du terroir de Lyon

À la suite de notre participation au salon des de Lyon qui s'est tenu à Eurexpo du 26 au 30 mars. Nous vous communiquons ci-dessous le tableau récapitulatif :

- des coûts résultant des cadeaux aux clients qui ont reçus une invitation et des bouteilles consommés lors des dégustations sur le stand
- des ventes de vin par type de produits.

Type de vin	Cadeaux + dégustations			Ventes		
	PMT	Qtés	Coût total	PVMT	Qtés	Vente totale
Chardonnay	2,80 €	60	168,00 €	5,60 €	158	884,80 €
Sauvignin	3,80 €	30	114,00 €	7,60 €	164	1.246,40 €
Arbois blanc	2,50 €	40	107,50 €	5,00 €	138	640,00 €
Arbois rouge	2,80 €	38	106,40 €	5,60 €	86	481,60 €
Pupillin blanc	3,20 €	69	220,80 €	6,40 €	64	409,60 €
Pupillin rouge	3,00 €	42	126,00 €	6,00 €	72	432,00 €
Vin jaune	6,40 €	52	332,80 €	12,80 €	53	678,40 €
Vin de paille	3,00 €	54	162,00 €	6,00 €	30	180,00 €
Crémant	5,10 €	58	295,80 €	10,20 €	32	326,40 €
Totaux	490	2 056,10 €	Totaux	787	5 579,20 €	

Il ressort de ces chiffres que les ventes ont été de **5 579 €** pour des cadeaux et dégustation qui se montent à **2 056 €**.

Ce qui laisse une marge d'environ **3 523 €** pour payer :

- la location du stand qui était de **1500 €**,
- les salaires des personnes présentes sur le stand (environ **1200 €** pour les cinq jours),
- les frais de déplacement et d'installation qui sont d'environ **500 €**.


Il nous reste donc une marge de **323 €** bien décevante...

Il ressort de la comparaison des coûts et des ventes de vin que ce rapport est particulièrement mauvais sur le Pupillin blanc, le vin de paille (dont le coût dépasse presque les ventes) et le Crémant.


Ces résultats doivent nous amener à nous interroger sur l'utilité de participer à cet événement une autre année et sur notre politique de cadeaux et de dégustation peut être trop généreuse.

La direction

▪ **Imprimer le document Word**

-> Cliquer l'outil 

▪ **Sauvegarder le document Word**

-> Cliquer l'outil 

▪ **Quitter le document Word**

▪ **Quitter Word et Excel**

EXERCICE EN AUTONOMIE	
Société Strap SA	
Savoir-faire	<ul style="list-style-type: none"> Réaliser un document composite Word – Excel avec intégration de tableaux et graphiques avec lien OLE
Pré-requis	<ul style="list-style-type: none"> Avoir effectué l'exercice en autonomie du dossier 15
Supports	<ul style="list-style-type: none"> Dossier Strap Sa sur la clé USB ou dans l'espace élève du disque dur ou du serveur
Durée	<ul style="list-style-type: none"> 40 minutes

Travail à faire

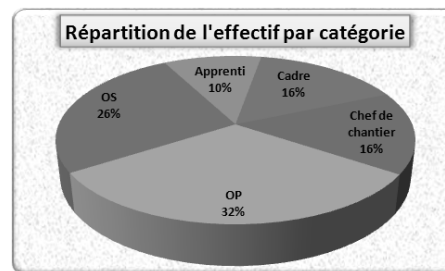
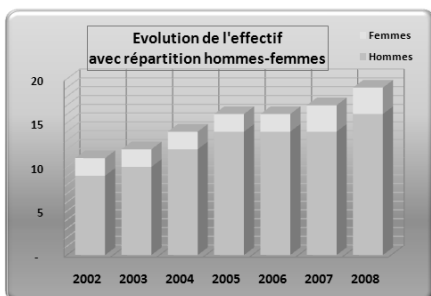
1 - Excel

1.1 - Saisir les tableaux suivants :

Evolution - répartition (hommes-femmes)					
Années	Hommes	%	Femmes	%	Total
2002	9	82%	2	18%	11
2003	10	83%	2	17%	12
2004	12	86%	2	14%	14
2005	14	88%	2	13%	16
2006	14	88%	2	13%	16
2007	14	82%	3	18%	17
2008	16	84%	3	16%	19

Répartition par catégorie		
Catégories	Nombre	%
Cadre	3	15,79%
Chef de chantier	3	15,79%
OP	6	31,58%
OS	5	26,32%
Apprenti	2	10,53%
Totaux	19	100,00%

1.2 – Créer et mettre en forme les graphiques suivants à partir des tableaux précédents :




1.3 - Enregistrer le classeur dans la dossier **Strap SA** sous le nom : **Données bilan social**

2 - Word

2.1 - Saisir et mettre en forme la page du bilan social suivante :

Intégrer dans le document Word les tableaux graphiques Excel créés précédemment. Le document doit se présenter ainsi :

- 2.2 - Sauvegarder ce texte sous le nom : **Bilan social** dans le dossier **Strap Sa**
 3 - Sauvegarder le document Word
 4 - Imprimer le document Word



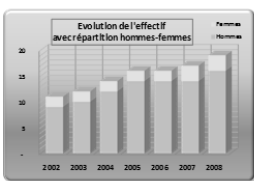
Strap SA
 45 chemin des MURES
 73000 CHAMBERY
 Tél. : 04 76 54 62 21 – Fax : 04 76 54 32 22
www.strapsa.com – info@strapsa.com

Bilan Social 2008

Evolution et répartition de l'effectif

Depuis 2002, l'effectif est passé de 11 à 19 personnes. L'entreprise croît régulièrement au rythme de 10 % en moyenne par année. Ce nombre devrait connaître une accélération avec des embauches qui sont estimées à 5 nouveaux salariés dont un chef de chantier, 2 OP, 2 OS afin de répondre aux nouveaux contrats avec la communauté de communes de Chamonix pour la construction de dix réservoirs d'altitude.

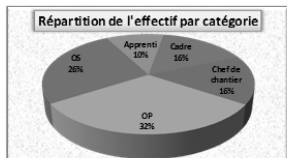
Evolution - répartition (hommes-femmes)					
Années	Hommes	%	Femmes	%	Total
2002	9	82%	2	18%	11
2003	10	83%	2	17%	12
2004	12	86%	2	14%	14
2005	14	88%	2	13%	16
2006	14	88%	2	13%	16
2007	14	82%	3	18%	17
2008	16	84%	3	16%	19



La répartition par catégorie de personnel est la suivante :

Cette répartition ne devrait pas être sensiblement modifiée au cours de l'année à venir dans la mesure où les embauches concerneront toutes les catégories à l'exception des cadres.

Répartition par catégorie		
Catégories	Nombre	%
Cadre	3	15,79%
Chef de chantier	3	15,79%
OP	6	31,58%
OS	5	26,32%
Apprenti	2	10,53%
Totaux	19	100,00%



Dossier 15	Etude d'implantation	
	Document composite – Lien OLE	

MISE EN SITUATION	
Société	
Savoir-faire	<ul style="list-style-type: none"> • Réaliser un document composite Word – Excel avec intégration de tableaux et graphiques avec lien OLE
Pré-requis	<ul style="list-style-type: none"> • Avoir effectué les exercices du dossier 12
Supports	<ul style="list-style-type: none"> • Dossier Morisse bois sur la clé USB ou dans l'espace élève du disque dur ou du serveur
Durée	<ul style="list-style-type: none"> • 45 minutes

La société **Morisse bois et dérivés** envisage d'installer un magasin dans les environs de Genève, à Saint Julien en Genevois.

La région bénéficie d'une forte activité économique qui résulte de la proximité de Genève et du nombre important de frontaliers qui reçoivent des revenus supérieurs à ceux qu'ils percevraient en France. Le taux de chômage y est faible et se situe au alentour de 5 à 6 %.

A la suite de recherches auprès d'un certain nombre d'organismes d'information (CCI, Mairie, Conseil Général etc.) les données suivantes vous sont remises :

Evolution de la population et du nombre de frontaliers

Population : 1996-148 000 ; 1999-152 000 ; 2002-157 500 ; 2005-164 300 ; 2008-175 000
 Frontaliers : 1996-12 000 ; 1999-11 000 ; 2002-13 000 ; 2005-17 000 ; 2008-24 000

Les données suivantes nous ont été transmises par la mairies de Saint Julien en Genevois (Haute Savoie) concernant les dépôts de permis de construire de maisons individuelles et la mise en chantier de logements dans le cadre d'habitats collectifs.

Evolution des constructions

Maisons : 2003-1 324 ; 2004-1 410 ; 2005-1 243 ; 2006-1 315 ; 2007-1 412 ; 2008-1 530
 Appartements : 2003-1 480 ; 2004-1 269 ; 2005-1 668 ; 2006-1 535 ; 2007-1 628 ; 2008-1 745

La chambre de commerce et de l'industrie de la Haute-Savoie nous a communiqué les informations suivantes concernant l'activité dans le domaine du bricolage et des ventes de matériaux sur les sept dernières années.

Evolution du chiffre d'affaires des rayons bricolage et matériaux

Matériaux : 2003-12 500 000 ; 2004-13 600 000 ; 2005-11 800 000 ; 2006-12 300 000 ; 2007-13 500 000 ; 2008-14 800 000
 Bricolage : 2003-9 800 000 ; 2004-10 200 000 ; 2005-9 980 000 ; 2006-10 300 000 ; 2007-10 500 000 ; 2008-11 800 000

Le Directeur de la société, vous demande de mettre en forme les données précédentes et de rédiger un rapport sur les éléments positifs susceptibles de soutenir l'installation d'un magasin dans cette région.