

Travail à faire

- Ouvrez la société **Knit-Wave** et réalisez les tâches suivantes.
- Activez le module **Paramètres** et paramétrez la présentation des documents de la société,

Configurez le layout de votre document

Agencement Light
 Boxed
 Bold
 Striped

Fonte Lato

Logo de la société

Couleurs

Arrière plan de la mise en page Vide

Slogan de la société Ex. : Global Business Solutions

Détails de la société Knit-Wave
77 rue de Rivoli
75001 Paris
France

Bas de page 01 86 45 23 56 hello@knitwave.com FR
http://www.knitwave.com

Format du papier A4

Your logo
Knit-Wave
77 rue de Rivoli
75001 Paris
France

Deco Addict
77 Santa Barbara Rd
Pleasant Hill CA 94523
Etats-Unis

Facture INW/2020/07/0003
Date de la facture : 07/08/2020 Date d'échéance : 08/07/2020

Description	Quantité	Prix unitaire	Taxes	Montant
(FURN_8999) Canapé trois places	5,000	1,500.00	15.00%	\$ 7,500.00
Canapé trois places avec chaise longue de couleur gris acier				
(FURN_8720) Bureau pour quatre personnes	5,000	2,350.00	15.00%	\$ 11,750.00
Poste de travail de bureau moderne pour quatre personnes				
Sous-total				\$ 19,250.00
Taxes 15%				\$ 2,887.50
Total				\$ 22,137.50

Merci d'utiliser la communication suivante pour votre paiement: INW/2020/07/0003
Modalités de paiement: 30 jours

→ Télécharger un aperçu du PDF

- Activez le module **Comptabilité** et activez la gestion des budgets.

Comptabilité

Gestion du budget
Utilisez les budgets pour comparer les revenus et coûts attendus à la situation actuelle

- Activez le module **Ventes** et activez la gestion des remises et des tarifs.

Tarif

Remises
Accorder des remises sur les lignes de commande client.

Listes de prix
Un article peut avoir plusieurs prix, réductions automatiques, etc.

Plusieurs prix par produit
 Règles de prix avancées (remises, formules)
 → Listes de prix

Bons & Promotions
Gérer les promotions et campagnes de bons de réduction

Compte client
Permettre à vos clients de se connecter pour consulter leurs documents

Sur invitation Inscription gratuite

- Activez le module **CRM** et activez la gestion des pistes,

CRM

Revenus Récurrents
Définir des plans et des revenus récurrents sur les Opportunités.

Pistes
Ajouter une étape de qualification avant de créer une opportunité